

## **BTS TRANSPORT**

### **L'EMPLOI**

Le technicien supérieur transport exerce le plus souvent une fonction de responsable d'exploitation. Il a pour mission, soit d'assister un chef d'entreprise ou un directeur d'exploitation, soit d'assumer la responsabilité d'un secteur d'activité dans l'entreprise.

Le technicien supérieur transport exerce son activité professionnelle dans des entreprises de transport de marchandises pour compte d'autrui, dans des entreprises de transports spécialisées (déménagement, transport de matières dangereuses, ...) ou dans des entreprises de commission de transports terrestres et multimodaux.

Les évolutions des activités de transport liées aux changements technologiques et aux modifications des contraintes réglementaires affectent les emplois correspondants.

Par conséquent, le titulaire du BTS Transport doit disposer d'une bonne connaissance de l'environnement économique, juridique et professionnel. Il peut être conduit à assumer une assistance technique auprès d'une Direction d'entreprise, essentiellement dans le domaine de l'exploitation. Toutefois, cela n'exclut pas une possibilité de transfert vers l'activité commerciale.

Les emplois concernés sont évidemment affectés par l'informatisation des tâches administratives et de gestion. Ce qui implique à la fois :

- une connaissance suffisante des outils informatiques et des incidences de l'informatisation sur l'organisation, la gestion et les systèmes d'information,
- une capacité de mise à jour permanente des connaissances dans ce domaine.

Par ailleurs, la formation doit tendre à développer les capacités d'ordre, de disponibilité, de travail en équipe et enfin d'exploitation.

Il va de soi que la sécurité des personnes et des biens doit être une préoccupation permanente des titulaires du BTS Transport.

Les capacités et les compétences exigées relèvent de trois fonctions que le titulaire du BTS Transport doit être capable d'assumer dans le cadre de son activité professionnelle :

- la fonction « Exploitation et Transport »,
- la fonction « Activités commerciales »,
- la fonction « Gestion de l'organisation et des moyens informatiques ».

### **RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS**

26 rue des magasins généraux- 76600 LE HAVRE - Tel : 02 32 74 90 00 – [contact@lehavre-formation.fr](mailto:contact@lehavre-formation.fr)



## LA FORMATION

☐ **DUREE**  
2 années

☐ **NIVEAU REQUIS**  
Baccalauréat

☐ **PROFIL**

**Qualités requises :**

- \* méthode, rigueur, organisation, créativité,
- \* amabilité, discrétion, faculté d'adaptation, bonne éducation,
- \* sens des relations humaines,
- \* aptitudes à communiquer à l'écrit et à l'oral en français et dans une langue étrangère, bon niveau de culture générale..

☐ **MODULES GENERAUX**

- \* Français
- \* Langues vivantes étrangères
- \* Economie générale, Economie d'entreprise
- \* Droit

☐ **MODULES PROFESSIONNELS**

- Pratiques des techniques professionnelles
- Etude de cas
- Epreuve professionnelle de synthèse

☐ **STAGE EN ENTREPRISE** : 12 semaines

## PROGRAMME SUR 2 ANS

### Français

Le but de l'enseignement est de rendre les étudiants aptes à une communication efficace dans la vie courante et dans la vie professionnelle. Exercices variés : exposé oral, analyse, résumé d'un texte, comparaison de textes plus ou moins convergents ou opposés, étude logique d'une argumentation, constitution et analyse d'une documentation, composition d'un essai à partir de textes ou de documents, rédaction d'une lettre, d'un rapport, d'un compte-rendu ou d'une note.

### Langues Vivantes

Saisir globalement et directement le contenu d'un texte rédigé en langue étrangère. Compte-rendu en français du contenu d'un document. Transposer et éventuellement traduire un document par écrit. Transmettre une information ou en rendre compte.

Rédiger un document. Saisir directement le contenu d'un message oral en langue étrangère. S'exprimer intelligiblement dans la langue étrangère.

### Droit

Le cadre juridique de l'activité économique. L'activité économique et les mécanismes juridiques fondamentaux. L'entreprise et l'activité commerciale. Les relations juridiques des entreprises avec leurs salariés. Les relations juridiques de l'entreprise avec les consommateurs. Les relations inter-entreprises.

**RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS**

26 rue des magasins généraux- 76600 LE HAVRE - Tel : 02 32 74 90 00 – [contact@lehavre-formation.fr](mailto:contact@lehavre-formation.fr)



### **Economie Générale**

Approche méthodologique. Les fondements de la connaissance économique. Les fonctions économiques. Le financement de l'économie. La régulation. Les relations économiques internationales. L'économie mondiale.

### **Economie d'entreprise**

Approche méthodologique. L'entreprise des approches complémentaires. L'entreprise, centre de décision. L'entreprise et la gestion des activités. L'entreprise et sa démarche stratégique. L'entreprise, la société, l'éthique.

### **Techniques Quantitatives de Gestion**

Mathématiques générales appliquées à l'économie : notions de mathématiques générales. Algèbre linéaire. Statistiques. Notions de calcul des probabilités.

Outils de gestion : éléments comptables de base. Analyse financière. Techniques d'actualisation. Analyse de la rentabilité économique. Prévisions et contrôle. Techniques d'aide à la décision.

### **Exploitation des transports**

Mise en œuvre de la prestation transport. Les transports dans l'économie. Les contrats liés à la prestation transport. Le contrat de transport de marchandises en régime international. La réglementation des professions. La chaîne logistique du transport. La sécurité dans l'entreprise. Le commerce extérieur. La douane. La gestion des ressources humaines. La mercatique et l'entreprise de transport. La force de vente transport. La gestion des moyens matériels. La maintenance des moyens.

### **Information appliquée**

Les systèmes d'information. Les systèmes informatiques. La gestion des stocks d'information. Les applications à l'aide des outils informatiques. La conduite des projets.

## **STAGES**

### **Les étudiants effectuent 12 semaines de stage sur le temps scolaire :**

- 6 semaines en première année,
- 6 semaines en deuxième année.

Ces stages obligatoires peuvent se prolonger d'une durée globale de quatre semaines pendant les vacances scolaires.

### **RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS**

26 rue des magasins généraux- 76600 LE HAVRE - Tel : 02 32 74 90 00 – [contact@lehavre-formation.fr](mailto:contact@lehavre-formation.fr)

## REGLEMENT D'EXAMEN

| INTITULE DES EPREUVES                                    | MODE          | DUREE          | COEFF.    |
|--|---------------|----------------|-----------|
| 1. Expression française                                  | Ecrit         | 4 h            | 3         |
| 2. Langue vivante étrangère                              | Ecrit<br>Oral | 2 h<br>20 min* | 3         |
| 3. Economie et droit                                     | Ecrit         | 4 h            | 3         |
| 4. Technique et culture commerciale                      | Oral          | 40 min         | 3         |
| 5. Stratégie et gestion commerciale                      | Ecrit         | 6 h            | 5         |
| 6. Conduite et présentation d'activités professionnelles | Oral          | 40 min         | 3         |
| <b>TOTAL</b>   |               |                | <b>20</b> |
| Epreuve facultative LVII                                 | Oral          | 20 min         |           |

\* épreuve précédée d'un temps égal de préparation.

### APRES LE B.T.S.

Vous pouvez :

**\* Intégrer une troisième année de spécialisation post-BTS :**

Cycle Marketing : préparation au Master Européen de communication, d'Administration et de Marketing.

Cycle Management : préparation au Master Européen de Collaborateur de Management.

**Entrer dans la vie professionnelle :**

Trois grands secteurs d'activités s'ouvrent aux titulaires d'un BTS Action Commerciale :

- les entreprises industrielles et commerciales (représentants, chefs de vente, merchandisers),
- les entreprises de distribution (chefs de rayon, directeurs de magasins, grandes surfaces)
- les entreprises de marketing (chefs de produits, chargés d'études de marché).

### RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS

26 rue des magasins généraux- 76600 LE HAVRE - Tel : 02 32 74 90 00 – [contact@lehavre-formation.fr](mailto:contact@lehavre-formation.fr)